

SALES, REVENUE & DIGITALE UNTERSTÜTZUNG FÜR VERMIETER

Mehr aus dem eigenen Betrieb herausholen

Mit unserem Tourismus Consulting unterstützen wir Gastgeber und Destinationen dabei, ihre digitale Präsenz zu stärken, Buchungspotenziale besser auszuschöpfen und vorhandene Daten gezielt für Sales und Revenue zu nutzen.

Wir analysieren die Sichtbarkeit der Unterkunft auf relevanten Buchungsplattformen und in unterschiedlichen Quellmärkten, zeigen Optimierungsmöglichkeiten im feratel WebClient auf und unterstützen bei der strategischen Preisgestaltung und Entwicklung passender Ratenmodelle. Auch die sinnvolle Kalkulation von Preisen für unterschiedliche Vertriebskanäle und der richtige Umgang mit OTA-Aufschlägen spielen dabei eine wichtige Rolle. Darüber hinaus unterstützen wir beim Einsatz von feratel Business Intelligence, um Buchungsdaten besser zu verstehen, relevante Kennzahlen sichtbar zu machen und daraus konkrete Maßnahmen für Vertrieb und Revenue abzuleiten.

Daten verstehen, Potenziale erkennen und den eigenen Betrieb gezielt weiterentwickeln.

WORKSHOP FÜR DESTINATIONEN

Dauer: ca. 4 Stunden

WORKSHOP FÜR UNTERKUNFTSPARTNER

Mindestteilnehmer: 8 Personen

Dauer: ca. 4 Stunden

Vortragende & Ansprechpartner:

Khrisna Canares

M +43 677 620 04278

E k.canares@conecto.at

